

#NuevoAliadoAseBio

Conoce a Multipartner Virtual Data Room, nuestro nuevo aliado



1) ¿A qué se dedica Multipartner y qué os diferencia?

Multipartner lleva más de 20 años desarrollando internamente plataformas web basadas en SaaS (Software As a Service), para el **intercambio seguro y controlado de documentos confidenciales, con el fin de proteger la propiedad intelectual** de la empresa y **evitar** en todo momento **la fuga de información**.

Nuestras plataformas **facilitan la seguridad y eficiencia** de los procesos de due diligence, rondas de financiación, **apoyan y optimizan** los acuerdos de licencia y venta y dan soporte a las posteriores operaciones de inversión y crecimiento vía adquisiciones.

Nos distinguimos por nuestra estrategia no sólo comercial sino también de atención al cliente para satisfacer las necesidades de cada uno de ellos, nuestra máxima flexibilidad y la garantía de que el Cliente no tendrá sorpresas en su factura ni pagará costes adicionales. No sólo la plataforma está hecha a medida sino también la parte contractual dada la exigencia de digitalizarse.



María del Mar García Rodero
Area Manager Spain & LatAm
Multipartner S.p.A.

2) ¿Qué es para vosotros AseBio?

AseBio es la comunidad de referencia de la biotecnología española que facilita un entorno favorable para proteger la innovación en el sector biotecnológico y asegurar su explotación. La protección del knowhow es también una de nuestras misiones y los Virtual Data Room son de gran ayuda para este fin. Es por ello que, queremos darnos a conocer entre los socios y el resto de participantes, como un aliado de confianza que les ofrece una herramienta colaborativa para compartir y gestionar sus documentos y proyectos de forma eficaz en todo el mundo, garantizando la máxima seguridad, integridad y confidencialidad de la información.



3) ¿Cuándo escuchaste hablar de AseBio por primera vez?

La primera vez fue gracias a un Cliente que nos recomendó la incorporación, dado el aumento de las necesidades de digitalización y seguridad de la información que tiene este sector. Fuimos ya Aliados en el 2017 y 2018 y hemos asistido a Biospain 2018 y 2020. Tan buena ha sido la acogida que hemos decidido repetir como Aliados y por supuesto participar en el evento de Biospain de este año en Barcelona.

4) ¿Cuál es el mayor reto del sector biotech (o de tu empresa)?

Las Pymes y Startups no se consideran potenciales objetivos de los ciberataques. Sin embargo durante la pandemia el 70%, recibió algún tipo de ataque informático. La protección de sus datos es algo por lo que se pasa de puntillas y un gasto que no se entiende hasta que se sufre un ciberataque.

Nuestro reto es concienciarles de que el Virtual Data Room, no es una herramienta cuyo coste pueden permitirse solamente “el bolsillo” de las grandes corporaciones. Un negocio, transacción o proyecto te lo pueden arruinar al secuestrar y robar la información confidencial, y esto no tiene precio.

5) ¿De qué forma aportáis valor a AseBio cómo sus aliados y cuál es vuestro valor añadido?

Gracias a nuestras plataformas los socios de ASEBIO podrán **gestionar y compartir la información sensible de forma segura, protegiendo sus archivos, impidiendo que puedan ser copiados.**

Nuestro valor añadido es lo que nos define: **flexibilidad, transparencia, seguridad y un precio asequible.**

Queremos comprometernos con todos los Socios de AseBio para democratizar el acceso a la seguridad de la información, poniéndola a disposición de TODAS las empresas que deseen proteger su Propiedad intelectual frente a ataques informáticos y robo de datos. No importa el tamaño o el presupuesto con el que cuenten para poder disponer de una plataforma que les garantice la protección de su knowhow.

